



**we are wienerberger**

*De Wienerberger Group, met hoofdzetel in Oostenrijk (Wenen), omvat 2 business units:*

***De Wienerberger Building Solutions** met bekende merken zoals Desimpel, Porotherm, Terca en Koramic is wereldwijd n°1 in de productie en verkoop van snelbouw. In Europa zijn we marktleider in de productie en verkoop van gevelstenen, dakpannen en kleiklinkers.*

***De Wienerberger Piping Solutions** commercialiseert en produceert leidingsystemen voor zowel binnenhuistoepassingen (sainitair, electrotechnische installaties) als de infrastructuur ((riolering, gas, drinkwater en kabelbescherming).*

*In het inhouse segment zijn we met Preflex marktleider in voorbedrade electriciteitsbuizen. Met Pipelife nemen we een vooraanstaande positie in met onze PP en PVC leidingsystemen voor de binnenhuis afvoer van water.*

*Dagelijks zetten meer dan 1.400 enthousiaste medewerkers zich in om kwalitatieve producten te ontwikkelen, produceren en klantgerichte oplossingen uit te werken.*

**Momenteel zijn wij voor onze Inhouse business  
op zoek naar een enthousiaste (m/v) Product Market Manager**

**Verantwoordelijkheden:**

- Als product manager binnen de afdeling Inhouse is je verantwoordelijkheid 2-ledig. Enerzijds zorg je voor een uitbreiding van het bestaande gamma en het uitwerken van nieuwe concepten. Anderzijds ben je in staat om de bestaande producten deftig in kaart te brengen en naar een hoger (technisch) niveau te tillen.
- Vanuit een grondige marktanalyse leer je de volledige installatiewereld kennen, zowel binnen elektro als sanitair. Wie zijn onze klanten en eindgebruikers? Wat is onze Key Value Proposition? Je gaat hiervoor actief de markt in, maar bekijkt dit ook op groepsniveau.
- Je brengt de noden van de klant in kaart en je zorgt voor een technische vertaalslag. Daarnaast volg je de evoluties binnen elektro en sanitair op de voet op.
- In deze pioniersrol ga je, samen met het Inhouse managementteam, een roadmap uitwerken voor een volledig Inhouse productengamma.
- Vanuit je technisch, maar ook marktinzicht bied je ondersteuning aan onze accountmanagers.
- Je werkt vanuit de site in Ninove voor de Belgische markt maar je staat ook open om af en toe te reizen (binnen Europa).

**Wil je deel uitmaken van ons team?**

Solliciteer vandaag nog via [www.wienerberger.be/jobs](http://www.wienerberger.be/jobs). We garanderen een vertrouwelijke behandeling van jouw kandidatuur !

Wienerberger nv, HR-afdeling, Kapel ter Bede 121, B-8500 Kortrijk; voor meer info bereikbaar via [wouter.vanrobaeys@wienerberger.com](mailto:wouter.vanrobaeys@wienerberger.com)



- In deze functie werk je nauw samen met en rapporteer je aan de Business Manager Inhouse.

**Profiel:**

- Je behaalde een masteropleiding in een relevante studierichting, of bent gelijkwaardig door ervaring. Daarnaast heb je de nodige kennis en ervaring opgebouwd binnen elektro en/of sanitair. Je voelt je prima thuis in de installatiewereld.
- Je combineert een sterk technisch inzicht met de nodige marktkennis.
- Je denkt analytisch en gestructureerd.
- Jouw technische achtergrond gaat gepaard met een spontane manier van communiceren.
- Aangezien je werkterrein gans België is, spreek je vlot Nederlands en Frans. Daarnaast kan je je ook goed uitdrukken in het Engels.

**Ons aanbod:**

- Je komt terecht in een internationale gerenommeerde organisatie.
- In deze uitdagende job krijg je de ruimte om initiatief te nemen en de functie verder te ontwikkelen.
- We hechten veel belang aan duurzaamheid zowel in onze producten als naar onze mensen toe.
- In ruil voor je expertise en engagement bieden wij een aantrekkelijk salarispakket aan met inbegrip van extralegale voordelen (incl. bedrijfswagen) en de nodige opleidings- en doorgroeimogelijkheden.

**Wil je deel uitmaken van ons team?**

Solliciteer vandaag nog via [www.wienerberger.be/jobs](http://www.wienerberger.be/jobs). We garanderen een vertrouwelijke behandeling van jouw kandidatuur !

Wienerberger nv, HR-afdeling, Kapel ter Bede 121, B-8500 Kortrijk; voor meer info bereikbaar via [wouter.vanrobaeys@wienerberger.com](mailto:wouter.vanrobaeys@wienerberger.com)